

ДЕПАРТАМЕНТ ОБРАЗОВАНИЯ  
ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ  
**БОУ СПО ВО «Вологодский политехнический техникум»**



УТВЕРЖДАЮ  
Директор техникума  
М.В. Кирбитов  
«20» апреля 2015 г.

## Программа учебной дисциплины *Этика деловых отношений*

г. Вологда  
2015 г.

Программа учебной дисциплины «Этика деловых отношений» разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта (далее ФГОС) по специальности среднего профессионального образования (далее СПО) **23.02.03 Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта**

Организация-разработчик:

бюджетное образовательное учреждение среднего профессионального образования Вологодской области «Вологодский политехнический техникум»

Разработчик:

Савинская М.В., преподаватель

Рекомендована Методическим советом БПОУ ВО «Вологодский политехнический техникум»

Заключение Методического совета № 4 от «10» августа 2015г.

## **СОДЕРЖАНИЕ**

1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	стр. 4
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	5
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	9
4. УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ	9

# **1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

## **Этика деловых отношений**

Рабочая программа по учебной дисциплине «Этика деловых отношений» разработана на основе:

1. Федерального государственного образовательного стандарта по специальности среднего профессионального образования 23.02.03 Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта.
2. Учебного плана БОУ СПО ВО «Вологодский политехнический техникум».

Рабочая программа учебной дисциплины «Этика деловых отношений» предназначена для реализации Государственных требований к минимуму содержания и уровню подготовки выпускников по специальности 23.02.03 ТО и ремонт автомобильного транспорта.

Рабочая программа учебной дисциплины «Этика деловых отношений» составлена в соответствии с действующими Государственными требованиями к минимуму содержания и уровню подготовки выпускников по специальности 23.02.03 ТО и ремонт автомобильного транспорта.

Учебная дисциплина «Этика деловых отношений» входит в общий гуманитарный и социально-экономический цикл, является частью основной профессиональной образовательной программы по специальности среднего профессионального образования 23.02.03 ТО и ремонт автомобильного транспорта.

*Цель дисциплины:* формирование культуры деловых отношений.

*Результаты освоения дисциплины.*

*Умения:*

- осуществлять профессиональное общение с соблюдением норм и правил культуры делового этикета;
- пользоваться различными способами саморегуляции поведения в процессе межличностного общения;
- передавать информацию устно и письменно с соблюдением требований речевого этикета;
- принимать решения и аргументированно отстаивать свою точку зрения в корректной форме;
- вести деловую беседу, в т.ч. по телефону, деловые переговоры; составлять деловые письма; осуществлять публичное выступление;
- создавать и соблюдать имидж делового человека;
- использовать современные информационные технологии в деловых отношениях;
- организовывать рабочее место.

**Знания:**

- правила делового общения;
- способы и приёмы саморегуляции;
- этические нормы взаимоотношений с руководством, коллегами, подчинёнными, партнёрами, клиентами;
- основные техники и приёмы общения;
- формы обращения, изложения просьб, выражения признательности, способы аргументации в производственных ситуациях;
- составляющие внешнего облика делового человека;
- правила организации рабочего пространства для индивидуальной работы и профессионального общения.

*Итоговая аттестация:* экзамен.

Рабочая программа по дисциплине «Этика деловых отношений» рассчитана на 115 часов максимальной учебной нагрузки обучающегося: из них 12 аудиторных часов (8 часов - лекции; 4 часа - практические занятия); самостоятельная работа студентов - 103 часа.

**2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**  
**Этика деловых отношений**

<b>Назначение разделов, тем</b>	<b>Обязательный объем часов</b>	<b>Теория</b>	<b>Практические работы</b>	<b>Самостоятельная работа</b>
<i><b>Раздел 1. Этические основы деловых отношений</b></i>				
Тема 1.1 Введение в этику деловых отношений. Основы нравственного поведения	-	-	-	11
Тема 1.2 Этика деятельности организации: деловые отношения с руководством, коллегами, подчинёнными, клиентами	3	2	1	11
<i><b>Итого по разделу 1:</b></i>	<i>3ч.</i>	<i>2ч.</i>	<i>1ч.</i>	<i>22ч.</i>
<i><b>Раздел 2. Общение как инструмент этики деловых отношений</b></i>				
Тема 2.1 Деловое общение и управление им	-	-	-	9
Тема 2.2 Этика решения конфликтных ситуаций. Основы саморегуляции	3	2	1	-
<i><b>Итого по разделу 2:</b></i>	<i>3ч.</i>	<i>2ч.</i>	<i>1ч.</i>	<i>9ч.</i>
<i><b>Раздел 3. Правила и этикет деловых отношений</b></i>				
Тема 3.1. Этика делового контакта	4	3	1	11
Тема 3.2 Выступление руководителя	2	1	1	11
Тема 3.3 Ведение переговоров: этические аспекты	-	-	-	11
Тема 3.4 Культура поведения в общественных местах	-	-	-	17
Тема 3.5 Использование современных информационных технологий в деловых отношениях	-	-	-	11
Тема 3.6 Имидж делового человека	-	-	-	8
<i><b>Итого по разделу 3:</b></i>	<i>6ч.</i>	<i>4ч.</i>	<i>2ч.</i>	<i>69ч.</i>
<b>Экзамен</b>	-	-	-	<b>3ч.</b>
<b>ИТОГО:</b>	<b>12ч.</b>	<b>8ч.</b>	<b>4ч.</b>	<b>103ч.</b>

**Содержание учебной дисциплины «Этика деловых отношений»**

Наименование разделов, тем	Содержание учебного материала
<p><i>Раздел 1. Этические основы деловых отношений</i></p> <p>Тема 1.1 Введение в этику деловых отношений. Основы нравственного поведения</p> <p>Этика, предмет этики. Мораль, структура и функции морали. Нравственность. Этические нормы деловых отношений.</p> <p>Современные этические принципы делового поведения.</p> <p>Основные проблемы становления этики деловых отношений в России: внутренние и внешние барьеры.</p> <p>Макроэтика и микроэтика деловых отношений.</p> <p>Мировоззрение. Связь между мировоззрением, нравственными ценностями и поведением.</p> <p>Официальная и управляющая идеология.</p> <p>Нравственное развитие личности.</p> <p>Влияние дистанции в межличностных отношениях на этичность поведения.</p> <p>Нравственная слабость</p>	
<p>Тема 1.2 Этика деятельности организации: деловые отношения с руководством, коллегами, подчинёнными, клиентами</p> <p>Основные этические принципы организации.</p> <p>Двенадцать принципов ведения дела в России.</p> <p>Этика руководителя, формы распоряжения руководителя.</p> <p>Этические обязанности руководителей.</p> <p>Этические принципы подчиненного.</p> <p>Понятие о корпоративной культуре, функции. Корпоративная этика.</p> <p>Повышение этического уровня организации.</p> <p>Причины принятия этических неправильных управленческих решений.</p> <p>Отношение руководителя к подчинённому.</p> <p>Мотивация подчинённых и проблема манипулирования.</p> <p>Проблема служебных разоблачений.</p> <p>Этика выгодных связей.</p> <p>Правила общения с клиентами.</p>	

	<i>Раздел 2. Общение как инструмент этики деловых отношений</i>	
Тема 2.1 Деловое общение и управление им	<p>Общение как социально-психологическая категория.</p> <p>Коммуникативная культура в деловом общении.</p> <p>Виды делового общения.</p> <p>Слушание в деловой коммуникации.</p> <p>Основы невербального общения.</p> <p>Управление деловым общением</p>	
Тема 2.2 Этика решения конфликтных ситуаций. Основы саморегуляции	<p>Понятие о конфликте. Этапы развития конфликта.</p> <p>Типы конфликтов в организации.</p> <p>Методы разрешения конфликтов.</p> <p>Стили поведения в конфликте.</p> <p>Правила поведения в конфликтной ситуации.</p> <p>Понятие о саморегуляции. Механизм регуляции организма.</p> <p>Естественные способы саморегуляции.</p> <p>Произвольные способы саморегуляции.</p>	
	<i>Раздел 3. Правила и этикет деловых отношений</i>	
Тема 3.1. Этика делового контакта	<p>Понятие об этикете, его история. Виды этикета.</p> <p>Обстановка общения и этикетные формулы. «Ты- и Вы-общение».</p> <p>Этикет и социальный статус адресата. Система обращений.</p> <p>Церемонии и этикетные тексты.</p> <p>Этикет приветствия, знакомства и представления.</p> <p>Речевая культура деловой беседы.</p> <p>Этикет делового телефонного разговора.</p> <p>Деловое письмо: требования этикета.</p>	
Тема 3.2 Выступление руководителя	<p>Цели выступлений, их виды.</p> <p>Правила построения речи руководителя в различных ситуациях.</p> <p>Подготовка плана выступления.</p> <p>Приёмы публичной речи.</p>	
Тема 3.3 Ведение переговоров: этические аспекты	<p>Типы переговоров.</p> <p>Правила подготовки переговоров с деловыми партнёрами.</p> <p>Правила конструктивной критики.</p> <p>Техники и технологии ведения переговорного процесса.</p>	

<p><b>Тема 3.4 Культура поведения в общественных местах</b></p>	<p>Правила поведения на улице. Нормы поведения в лифте и на лестнице. Правила поведения в транспорте: в автобусе, в автомобиле, на поезде, на самолёте, на корабле.</p> <p>Правила поведения в государственных и негосударственных административных учреждениях.</p> <p>Правила поведения в магазине. Правила поведения в кафе, столовой, ресторане. Правила поведения в музее, библиотеке.</p> <p>Правила поведения в театре, кинотеатре, на концерте.</p> <p>Правила поведения на вокзалах (автобусных, железнодорожных, речных, морских), в аэропорту.</p> <p>Правила поведения в гостинице (отеле).</p> <p>Поведение на свадебной церемонии.</p> <p>Поведение на ритуальных мероприятиях.</p> <p>Поведение в церкви.</p> <p>Правила поведения в суде.</p>
<p><b>Тема 3.5 Использование современных информационных технологий в деловых отношениях</b></p>	<p>Современные информационные технологии как средство повышения эффективности делового общения Этикетные требования к мобильной связи, сети Интернет. Использование электронной почты в деловых отношениях.</p>
<p><b>Тема 3.6 Имидж делового человека</b></p>	<p>Имидж и его составляющие. Создание имиджа: основные технологии. Требования этикета к имиджу делового человека.</p>
<p><b>Экзамен</b></p>	

### **3.УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

#### **3.1 Информационное обеспечение обучения**

##### **Перечень рекомендуемых учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы**

###### *Основные источники:*

1. Борисов В.К., Панина Е.М., Панов М.И., Петрунин Ю.Ю., Тумина Л.Е.  
Этика деловых отношений: учебник. - М.: ИНФРА-М, 2010.
2. Кошелева Т.А. Основы делового общения. Учебное пособие.- М.: ИНФРА-М, 2008.

###### *Дополнительные источники:*

- Митрошенков О.А. Эффективные переговоры.- М., 2009.
- Введенская Л.А. Русский язык и культура речи / Л.А.Введенская, Л.Г. Павлова, Е.Ю. Кашаева. - Ростов-на-Дону.: Феникс, 2006.
- Социальная психология и этика делового общения / Под редакцией профессора В.Н. Лавриненко. – М.: Культура и спорт, ЮНИТИ, 2005.
- Холопова Т.Н. Протокол и этикет для деловых людей. – М.: ИНФРА-М, 2005.

#### **4. УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ**

**Контроль и оценка** результатов освоения учебной дисциплины осуществляется преподавателем в процессе проведения практических занятий, тестирования, а также выполнения студентами домашних заданий, докладов, сообщений.

<b>Результаты обучения (освоенные умения, усвоенные знания)</b>	<b>Формы и методы контроля и оценки результатов обучения</b>
<b>Умения:</b>	
осуществлять профессиональное общение с соблюдением норм и правил культуры делового этикета;	Практические задания, домашние задания
пользоваться различными способами саморегуляции поведения в процессе межличностного общения;	Практические задания, домашние задания
передавать информацию устно и письменно с соблюдением требований культуры речи;	Практические задания, домашние задания
принимать решения и аргументированно отстаивать свою точку зрения в корректной форме;	Практические задания, домашние задания
Вести деловую беседу, в т.ч. по телефону, деловые переговоры составлять деловые письма; осуществлять публичное выступление;	Практические задания, домашние задания
создавать и соблюдать имидж делового человека;	Практические задания, домашние задания

использовать современные информационные технологии в деловых отношениях;	Практические задания, домашние задания
организовать рабочее место	Тестирование

**Знания:**

правила делового общения;	Сообщения
этические нормы взаимоотношений с руководством, коллегами, подчинёнными, партнёрами, клиентами;	Доклад по теме
основные техники и приёмы общения	Практические задания, тестирование
формы обращения, изложения просьб, выражения признательности, способы аргументации в производственных ситуациях;	Практические задания, тестирование
составляющие внешнего облика делового человека	Тестирование
правила организации рабочего пространства для индивидуальной работы и профессионального общения	Сообщение по теме